



En pocas palabras®

ALGUNAS OMISIONES COMUNES EN PROYECTOS DE INVERSIÓN

Tanto se trate de invertir en tecnología, reequipamiento, lanzamiento de un nuevo producto o variedad, etc., se suele incurrir en algunas omisiones al considerar el P&L del proyecto:

INGRESOS

Sobreestimar los ingresos sin ningún rationale que lo soporte, por ejemplo: tamaño del mercado, tamaño del segmento, porcentaje de participación de mercado -market share- esperada en los primeros 12 meses proyectado mes a mes.

Abandonar un proyecto por bajos ingresos por ventas, sin considerar otros factores (ampliación de la línea de productos = mayor exhibición en góndola = mayor "branding", etc).

COSTOS

Socio principal: el Estado argentino: a) Ingresos Brutos, b) impuestos al cheque (débito y crédito), c) posible salto de escala en la alícuota de Ganancias.

Considerar sólo salarios adicionales, sin tener en cuenta todos los costos asociados al incremento de personal (chequeo médico, entrenamiento, refrigerio, días por enfermedad, previsión de despido, etc).

CASH FLOW

*Por más elemental que les parezca a los Contadores, se suele confundir resultados económicos con flujo de caja. Un proyecto debe evaluar su rentabilidad, incluyendo las amortizaciones de bienes de uso, **Y EL FLUJO DE CAJA** para conocer cuáles son las necesidades de financiamiento.*

www.ideas-methanoia.com.ar

En pocas palabras® es un boletín redactado por CAF Consultores. Permitida su reproducción mencionando fuente y web: www.ideas-methanoia.com.ar

